



Verkaufsinendienst m/w/d

Wimberger Bau GmbH

WIMBERGER Immobilien zeichnet sich durch eine umfassende Palette an Leistungen aus, die von der Errichtung schlüsselfertiger Wohnprojekte bis hin zur Verwertung von Grundstücken und Bestandsimmobilien reicht. Mit über 35 Jahren Erfahrung und einer ausgezeichneten Bonität ist das Unternehmen der verlässliche Partner in der Immobilienbranche.

Spezialisiert auf mehrgeschossige Wohnbauten sowie Einfamilien-, Doppel- und Reihenhäuser, begleitet WIMBERGER Immobilien seine Kunden zum ersehnten Eigenheim oder Immobilieninvestment, stets mit einem Fokus auf höchste Qualität und Kundenzufriedenheit. Unabhängig davon, ob es sich um den Verkauf eines Grundstücks oder die unabhängige Finanzierungs- und Förderungsberatung handelt, WIMBERGER Immobilien bietet maßgeschneiderte Lösungen, die den individuellen Bedürfnissen gerecht werden.

Wir suchen:

Verkaufsinendienst (m/w/d) für den Standort Linz

Teilzeit (20h)

Zur weiteren Verbesserung suchen wir eine gut organisierte und kommunikationsstarke Persönlichkeit für die Position Vertriebsinnendienst.

Kontaktdaten

Am Winterhafen 11
4020 Linz
Österreich

T 07942 / 74 366

E office@wimbergergruppe.at
wimbergergruppe.at

Ansprechpartner

Yvonne Traxler



Dienstort
Linz



Art der Anstellung
Teilzeit



Brutto-Monatslohn lt. KV
Überzahlung möglich.
€ 4.140,00

Aufgabengebiet

Aufgaben, die mir Freude machen:

- ☑ Interessenten-Erstkontakt und Anfragenbeantwortung (telefonisch, schriftlich in verschiedenen Kommunikationskanälen)
- ☑ Sicherstellung der aktiven und qualifizierten Rückmeldung
- ☑ Laufende Betreuung von Interessenten (Projektstatus, Verkaufsstart, Baubeginn, Detailinformation)
- ☑ Terminvereinbarungen für Vertrieb
- ☑ Auskünfte zu Projekten (Lage, Ausstattung, Verfügbarkeit, Preis etc.)
- ☑ Qualifizierung von Interessenten und strukturierte Übergabe an Vertrieb
- ☑ Vollständige Dokumentation im CRM
- ☑ Abstimmung mit Vertrieb
- ☑ Pflege interner Vertriebsinformationen
- ☑ Mitarbeiter bei Erstellung/Aktualisierung von Verkaufsunterlagen

Voraussetzungen

Qualifikationen, die mich auszeichnen:

- ☑ Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung
- ☑ Mehrjährige Erfahrung im Verkauf oder vertriebsnahen Kundenkontakt
- ☑ Wiedereinsteigerinnen willkommen!
- ☑ Freude an Kommunikation, Kundenkontakt und Verkauf
- ☑ Sicherer Auftritt, sehr guter Ausdruck in Wort und Schrift
- ☑ Gutes Verständnis für verschiedene Kundentypen und Lebenssituationen
- ☑ Organisations- und Dokumentationsstärke
- ☑ Strukturierte Arbeitsweise für mehrere gleichzeitige Projekte
- ☑ Hohe Standard- und Serviceorientierung
- ☑ Sicherer Umgang mit CRM-Systemen
- ☑ Verlässlichkeit, Eigenständigkeit, Verantwortungsbewusstsein

Unser Angebot

Leistungen, die mich überzeugen:

- ☑ Unsere attraktiven Gehaltspakete orientieren sich an aktuellen Marktgehältern und liegen daher je nach Qualifikation, Erfahrung und Referenzen deutlich über dem angegebenen Mindestgehalt. Das kollektivvertragliche Mindestgehalt beträgt € 4.140,-/Monat auf Basis Vollzeit (14x) (KV BAU A3 n. d. 6. Jahr)
- ☑ Verantwortungsvolle Schlüsselrolle in einem dynamischen, zukunftsgerichteten Tochterunternehmen der WIMBERGER Gruppe
- ☑ Spürbare Wirkung auf Kundenzufriedenheit und Projektqualität
- ☑ Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- ☑ Wertschätzende Unternehmenskultur in einem stabilen österreichischen Familienunternehmen
- ☑ Sicherer Arbeitsplatz in einem zukunftsorientierten Geschäftsbereich
- ☑ Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten innerhalb der WIMBERGER Gruppe
- ☑ Attraktive Benefits sowie Einkaufsvorteile in der WIMBERGER Vorteilswelt

Weitere Informationen

Ihre Bewerbung erwarten wir gerne per Post oder E-Mail:

WIMBERGER Gruppe
WimbergerHof 1, 4291 Lasberg
Tel. 07942/74366
office@wimbergergruppe.at
www.wimbergergruppe.at

Alle offenen Stellen auf www.wimbergergruppe.at