



Sales Manager m/w/d

Uhl Bau GmbH

Gemeinsam bauen wir die Zukunft.

Die UHL Bau GmbH zählt zu den führenden Bauunternehmen in Ostösterreich und steht seit Jahrzehnten für Qualität, Verlässlichkeit und innovative Lösungen in den Bereichen Leitungsbau, Tiefbau sowie Elektro- und Energietechnik. Aufgrund unserer erfolgreichen Entwicklung und unserer ambitionierten Wachstumsziele schaffen wir diese Schlüsselposition neu. Wir suchen eine vertriebsstarke Persönlichkeit, die Chancen erkennt, neue Märkte erschließt und nachhaltige Kundenbeziehungen aufbaut.

Kontakt Daten

Anton-Freunschlaggasse 49
1230 Wien
Österreich

T 0262283800

E bewerbung@uhlbau.at
uhlbau.at/

Ansprechpartner

Anna Macek



Dienstort

Wien



Art der Anstellung

Vollzeit



Brutto-Monatslohn lt. KV
Überzahlung möglich.

€ 5.642,00

Aufgabengebiet

- ☑ aktive Gewinnung neuer Kund:innen sowie Aufbau und Pflege langfristiger Geschäftsbeziehungen
- ☑ Identifikation und Erschließung neuer Markt- und Geschäftspotenziale
- ☑ Aufbau und nachhaltige Entwicklung einer qualifizierten Vertriebspipeline
- ☑ Akquise neuer Projekte sowie Begleitung von Vertriebschancen bis zur erfolgreichen Auftragsvergabe
- ☑ Analyse von Kundenanforderungen sowie Entwicklung passender Lösungen gemeinsam mit unseren Fachbereichen

- ☑ Koordination und Begleitung von Angebotsprozessen in Zusammenarbeit mit Kalkulation, Einkauf und operativen Einheiten
- ☑ Unterstützung bei Preis- und Vertragsverhandlungen
- ☑ Entwicklung und Umsetzung geeigneter Vertriebsstrategien auf Basis von Markt-, Kunden- und Wettbewerbsanalysen
- ☑ Pflege des CRM-Systems sowie Forecast-, Pipeline- und Reportingmanagement
- ☑ Repräsentation der UHL Bau GmbH bei Kundenterminen, Messen, Veranstaltungen und Netzwerktreffen

Voraussetzungen

- ☑ abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung (HTL, HAK, FH, Universität oder vergleichbar)
- ☑ mehrjährige Erfahrung im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Produkten, Dienstleistungen oder Projektlösungen
- ☑ idealerweise Erfahrung im Bau-, Infrastruktur-, Energie- oder technischen Umfeld
- ☑ nachweisbare Erfolge in der Neukundengewinnung und Entwicklung von Kundenbeziehungen
- ☑ ausgeprägtes Gespür für Marktpotenziale, Kundenbedürfnisse und Geschäftschancen
- ☑ Freude am Aufbau belastbarer Netzwerke und langfristiger Partnerschaften
- ☑ kommunikationsstarke Persönlichkeit mit hoher Eigeninitiative und überzeugendem Auftreten
- ☑ Verhandlungssicherheit sowie ausgeprägte Abschlussorientierung
- ☑ strukturierte, analytische und lösungsorientierte Arbeitsweise
- ☑ sicherer Umgang mit CRM-Systemen und MS Office
- ☑ Führerschein Klasse B
- ☑ professionelles Auftreten in deutscher und englischer Sprache

Unser Angebot

- ☑ Eine neu geschaffene Schlüsselposition mit großem Gestaltungsspielraum.
- ☑ Die Möglichkeit, den Vertrieb und zukünftige Geschäftsfelder aktiv mitzugestalten.
- ☑ Spannende Projekte in den Bereichen Leitungsbau, Tiefbau sowie Elektro- und Energietechnik.
- ☑ direkte Berichtslinie an die Geschäftsführung
- ☑ starke Teams und ein kollegiales Miteinander
- ☑ individuelle Aus- und Weiterbildungsmöglichkeiten

Weitere Informationen

Eine leistungsorientierte Vergütung basierend auf dem KV für Angestellte im Baugewerbe und Bauindustrie ab € 5.642 brutto pro Monat (auf Basis 39 Wochenstunden) mit der Bereitschaft zur deutlichen Überzahlung entsprechend Qualifikation, Erfahrung und beruflichem Hintergrund.

Interessiert? Wenn Sie Teil unseres motivierten Teams werden möchten und Sie sich in diesem Profil wiedererkennen, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung!

Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an: bewerbung@uhlbau.at

Unsere Benefits



Aus- & Weiterbildung

individuelle Aus- und Weiterbildungsmöglichkeiten



Firmenhandy

Firmenhandy mit Privatnutzung und freier Gerätewahl aus einem umfangreichen Angebot.



Firmenwagen

Konfigurieren Sie Ihr Wunsch-E-Fahrzeug innerhalb des definierten Budgets und nutzen dieses auch privat.



Mitarbeiterbeteiligung

Unser gemeinsamer Erfolg zahlt sich aus: Zusätzlich zu Ihrem Fixgehalt erhalten Sie eine leistungsabhängige Jahresprämie von bis zu € 20.000 brutto. Profitieren Sie langfristig vom Unternehmenserfolg durch Teilnahme an unserem Mitarbeiter-Beteiligungsprogramm.



Mitarbeiterrabatte

Mit unserer Mitarbeiterplattform profitieren Sie von attraktiven Vergünstigungen und exklusiven Angeboten



flexible Arbeitszeiten

Gestalten Sie Ihren Arbeitsalltag flexibel mit unserem Gleitzeitmodell.