



Verkaufsberater:in Hausbau m/w/d

GENBÖCK HAUS Genböck & Möseneder GmbH

Wenn Menschen zu uns kommen, kaufen sie nicht einfach ein Haus. Sie treffen eine der wichtigsten Entscheidungen ihres Lebens. Deshalb suchen wir keine klassischen Verkäufer.

Wir suchen Persönlichkeiten, die zuhören können, Vertrauen schaffen und gemeinsam mit unseren Kunden ihr individuelles Traumhaus entwickeln.

Standort: Musterhauspark Haid

Kontaktdaten

Niedernhaag, 32
4680 Haag/H.
Österreich

T 0773236510

E info@genboeck.at
www.genboeck.at/

Ansprechpartner

Birgit Möseneder



Dienstort

Haag/H.



Art der Anstellung

Vollzeit



Brutto-Jahreslohn

€ 66.400,00

Aufgabengebiet

Als Verkaufsberater:in bei Genböck Haus begleitest du deine Kund:innen vom ersten Kennenlernen bis zum erfolgreichen Vertragsabschluss. Du verstehst ihre Wünsche, entwickelst gemeinsam mit ihnen individuelle Hauskonzepte und führst sie Schritt für Schritt zu ihrem Traumhaus.

Dabei verbindest du persönliche Beratung mit professionellem Vertrieb und hast deinen Verkaufserfolg selbst im Blick.

Deine Aufgaben:

- ☑ Beratung von Bauinteressenten im Musterhauspark und bei Kundenterminen

- ☑ Entwicklung individueller Hauskonzepte gemeinsam mit den Kunden
- ☑ Begleitung des gesamten Entscheidungsprozesses
- ☑ Erstellung und Präsentation von Angeboten
- ☑ Führen von Vertragsverhandlungen
- ☑ Pflege und Bearbeitung qualifizierter Leads
- ☑ Repräsentation von Genböck Haus bei Veranstaltungen und Hausmessen

Voraussetzungen

Das bringst du mit: Persönlichkeit, Überzeugungskraft und Abschlussstärke.

Du passt zu uns, wenn du ...

- ☑ Verkaufstalent hast. Du kannst Menschen für Ideen begeistern, überzeugend argumentieren und weißt, wie man aus Interesse eine Kaufentscheidung entwickelt.
- ☑ Menschen verstehst. Du hörst zu, stellst die richtigen Fragen und erkennst, was deinen Kund:innen wirklich wichtig ist.
- ☑ Abschlussstark bist. Du hast Freude daran, Chancen zu nutzen, Verhandlungen zu führen und konkrete Ergebnisse zu erzielen.
- ☑ Eigeninitiative zeigst. Du wartest nicht darauf, dass etwas passiert, sondern packst selbst an und gestaltest deinen Erfolg aktiv.
- ☑ Verlässlich bist. Du hältst Zusagen ein, bleibst am Ball und begleitest deine Kund:innen professionell durch den gesamten Verkaufsprozess.
- ☑ Unternehmerisch denkst. Du erkennst Potenziale, setzt deine Zeit sinnvoll ein und hast deine Ziele im Blick.
- ☑ Begeisterung für Häuser und Wohnen mitbringst. Architektur, Raumgestaltung und individuelle Wohnkonzepte interessieren dich.

Besonders willkommen sind Bewerber:innen aus den Bereichen:

- ☑ Immobilien
- ☑ Bautechnik
- ☑ Architektur
- ☑ Innenraumgestaltung
- ☑ Küchen- oder Einrichtungsplanung
- ☑ Finanzdienstleistungen
- ☑ gehobener Vertrieb
- ☑ Projektmanagement
- ☑ Auch motivierte Quereinsteiger:innen mit außergewöhnlichem Verkaufstalent sind herzlich willkommen.

Unser Angebot

Was dich bei Genböck Haus erwartet: Mehr Möglichkeiten für deinen Erfolg.

Ein erfolgreicher Verkauf braucht mehr als Talent. Er braucht ein gutes Produkt, ein starkes Team und ein Umfeld, in dem du deine Fähigkeiten entfalten kannst. Genau das möchten wir dir bieten. Verkaufe Qualität, hinter der du stehen kannst.

Genböck Haus ist ein oberösterreichisches Familienunternehmen, das seit 1987 individuelle Fertighäuser in hochwertiger Holzbauweise plant und realisiert. Wir stehen für Qualität, innovative Lösungen und Häuser, die auf die Wünsche unserer Kund:innen abgestimmt werden. Du verkaufst keine Häuser von der Stange. Du begleitest Menschen bei der Entwicklung ihres persönlichen Wohnkonzepts und kannst ihnen individuelle Lösungen anbieten.

Gestalte deinen Erfolg selbst.

Du möchtest nicht nur gute Gespräche führen, sondern auch Ergebnisse erzielen? Bei uns kannst du deine Vertriebsstärke einbringen, Kundenbeziehungen aktiv entwickeln und deinen Verkaufserfolg maßgeblich mitgestalten. Dein Einsatz und deine Verkaufsergebnisse machen den Unterschied. Profitiere von attraktiven Verdienstmöglichkeiten. Wir bieten dir ein erfolgsabhängiges Jahresbruttoeinkommen von mindestens 66.400 Euro, bestehend aus Fixum und Provision. Wenn du überzeugst, Chancen konsequent nutzt und erfolgreich verkaufst, kannst du auch deutlich mehr verdienen.

Deine Leistung zählt sich aus – und dein Erfolg hat nach oben Spielraum.

Konzentriere dich auf das, was du besonders gut kannst. Du musst nicht alles allein machen. Unsere Teams aus Technik, Kalkulation und Planung unterstützen dich. So hast du den Rücken frei für deine Kund:innen und kannst dich auf Beratung, Hausplanung, Verhandlung und Abschluss konzentrieren.

Weitere Informationen

Genböck Haus
gscheit bauen mit Holz.

Bewirb dich jetzt und begleite Familien auf dem Weg in ihr neues Zuhause.

Unsere Benefits



Aus- & Weiterbildungen

Wir fördern ganz bewusst die Aus- und Weiterbildungen unserer Mitarbeiter.



Betriebsarzt

regelmäßige Besuche unserer Betriebsärztin und hochwertige Schutzausrüstungen



Firmenfahrzeug

Ein Firmenfahrzeug wird je nach Bedarf und Tätigkeitsbereich zur Verfügung gestellt.



Homeoffice

Homeoffice / Remotes Arbeiten je nach Aufgabe und Arbeitsbereich möglich



Innovation und Pioniergeist

Wo wir sind, ist vorne.



Mitarbeitererevents

jährliche Grillfeier, Weihnachtsfeier und Ausflüge



Transparenz und Klarheit liegt uns am Herzen!

Unsere Steckpferde: ständiger Informationsaustausch, flache Hierarchien und klare Strukturen



Workshops

Weiterbildung und Stärkung des Teams durch interne Workshops